



BTS PI

EN ALTERNANCE

PROFESSIONS IMMOBILIÈRES

2 JOURS EN UFA
3 JOURS EN ENTREPRISE



ACCOMPAGNER CONSEILLER NÉGOCIER

CONDITIONS D'ADMISSION

Diplôme requis :

Baccalauréat général

Baccalauréat technologique

Baccalauréat professionnel

Admission sur Dossier via Parcoursup

QUALITÉS ATTENDUES

- ✓ Bon relationnel
- ✓ Sens de l'organisation
- ✓ Bonne communication
- ✓ Autonomie
- ✓ Agile avec les outils numériques



Missions principales

- Prospecter et identifier les biens mis en vente
- Analyser l'offre et la demande
- Animer son portefeuille de prospects
- Fidéliser le client
- Analyser le comportement du client et adapter son approche commerciale
- Proposer des actions correctives pour améliorer l'expérience client
- Réaliser les objectifs commerciaux fixés

Enseignement général

- Culture générale et expression
- Communication Langues Vivantes



5 Blocs de compétences professionnelles

CONDUITE DU PROJET IMMOBILIER DU CLIENT EN VENTE ET/OU LOCATION

- Prospecter et négocier le mandat
- Commercialiser le bien pour une vente ou une location
- Accompagner le client acquéreur

ADMINISTRATION DES COPROPRIÉTÉS ET DE L'HABITAT SOCIAL

- Présenter une copropriété
- Conclure un contrat de syndic
- Processer des décisions en copropriété
- Gérer administrativement et comptablement une copropriété

CONSEIL EN GESTION DU BÂTI DANS LE CONTEXTE DE CHANGEMENT CLIMATIQUE

- Informer le client sur les incidences du changement climatique sur le patrimoine immobilier
- Accompagner le client lors des opérations de travaux
- Gérer les risques et les sinistres

CONSTRUCTION D'UNE PROFESSIONNALITÉ DANS L'IMMOBILIER

- Construire son identité numérique
- Concevoir un projet professionnel
- Se projeter dans une démarche entrepreneuriale

ENVIRONNEMENT JURIDIQUE ET ÉCONOMIQUE DES ACTIVITÉS IMMOBILIÈRES

- Sécuriser les opérations immobilières
- Identifier le cadre juridique
- Caractériser le marché de l'immobilier



SECTEURS D'ACTIVITÉ

GÉRANCE IMMOBILIÈRE
GESTION LOCATIVE IMMOBILIÈRE
MANAGEMENT DE PROJET IMMOBILIER
TRANSACTION IMMOBILIÈRE

INTÉGRATION PROFESSIONNELLE

ADMINISTRATEUR.ICE DE BIENS
AGENT.E IMMOBILIER
CONSEILLER.ERE IMMOBILIER
EXPERT.E IMMOBILIER
GESTIONNAIRE DE BIENS LOCATIFS
GESTIONNAIRE DE COPROPRIÉTÉ
GESTIONNAIRE SOCIAL
GESTIONNAIRE DE PATRIMOINES
JURISTE IMMOBILIER
NÉGOCIATEUR.ICE IMMOBILIER
PROMOTEUR.ICE IMMOBILIER
SYNDIC DE COPROPRIÉTÉ

...

POURSUITE D'ÉTUDES

BAC +3 PÔLE SUP DINAN LES CORDELIERS :

CHARGÉ.E DES AFFAIRES COMMERCIALES
CHEF.FE DE PROJET MARKETING ET COMMUNICATION

BAC +3 :

GESTION DU PATRIMOINE IMMOBILIER
MANAGEMENT ET LE DROIT DE L'IMMOBILIER
MARKETING ET COMMUNICATION

LES
+

DU PÔLE SUP DINAN

- Formateurs professionnels et expérimentés
- Études de cas réels en mode gestion de projet
- Intervenants externes et visites entreprises
- Rémunération à partir de 43% du SMIC
- Accompagnement pour les études en BAC + 3

COÛT DE LA FORMATION POUR LE CANDIDAT 0€

ACCESSIBILITÉ



INTERNAT



**LES
CORDELIERS**
ENSEMBLE SCOLAIRE
PÔLE SUP DINAN